

FASE 2

¿Encaja el blockchain?



begin
blockchain



enabling new growth for sme's



CONTENT

01	Descargo de responsabilidad.....	3
02	Sobre este Documento.....	4
03	Resumen	5
04	El Punto de Partida.....	6
05	Recursos	7
06	Establezca sus objetivos de aprendizaje.....	9



El proyecto BEGIN ha sido financiado con el apoyo de la Comisión Europea. Esta publicación refleja únicamente las opiniones de los autores, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información contenida en ella.



Cofinanciado por el programa Erasmus+ de la Unión Europea

El proyecto BEGIN (ref. KA202-9980B432) ha sido financiado con el apoyo de la Comisión Europea. Esta publicación refleja únicamente las opiniones de los autores, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información aquí difundida.



Este módulo requiere evaluar críticamente si una solución de blockchain es la adecuada para el negocio propuesto, por lo que es una validación de la hipótesis de negocio inicial. Esto puede hacerse identificando los elementos clave para esa solución, que pueden o no estar ya presentes en el lienzo de modelo de negocio (BMC). Esto también requiere el estudio de soluciones blockchain similares existentes y cómo son diferentes o limitadas con respecto a la solución prevista por el estudiante .



Este paso tiene como objetivo reflejar si una solución blockchain o descentralizada es el camino correcto para avanzar en el negocio o proyecto.

Este es un punto crítico para los emprendedores que tienen una idea de negocio y pueden hacer pivotar el modelo de negocio, ya sea ligera o radicalmente.

El instructor debe desempeñar el papel de **"abogado del diablo"**, planteando objeciones y señalando los posibles obstáculos. Eso ayudaría a los estudiantes en su intento de entender y estar seguros de que su negocio es un **"negocio de blockchain"**.

El final de esta etapa debería ser una declaración clara del papel clave de las tecnologías blockchain en el modelo de negocio, evitando nociones vagas de ese uso o utilizando blockchain como una frase "pegadiza" pero teniendo un modelo de negocio digital tradicional en lugar de uno basado en la descentralización.

El punto de decisión para pasar al siguiente paso es contar con las aportaciones externas de posibles

usuarios, expertos o inversores. Sin embargo, la clave es dirigirse a ellos solo después de tener un argumento sólido y una comprensión clara del papel de la cadena de bloques en el proyecto y un conocimiento profundo de las soluciones similares, competidoras o complementarias que aún existen en el espacio blockchain.



Empecemos a examinar con más detenimiento el lienzo de modelo de negocio que ha esbozado anteriormente. El primer elemento que hay que mirar es dónde se menciona blockchain o términos relacionados en el lienzo.

A continuación, se dan indicaciones para plantear el debate en las reuniones de Aprendizaje Basado en Problemas (ABP). Como es habitual en el ABP, el instructor no debe ser el líder de la discusión. En su lugar, podría participar en determinados momentos de la sesión (evitando monopolizar el flujo de la discusión) o aportar comentarios al acta de la sesión de APB .

EN PARTICULAR, CONDIERA Y DISCUTA:

- Ese blockchain debe estar explícito o implícito en la sección "Solución".
- Si está ahí, es una respuesta a los problemas de la sección "Problema".
- Compruebe y cambie si es necesario.

REVISE LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

- ¿Cómo sería una solución sin blockchain para el mismo problema?
- ¿Qué propiedades son relevantes y diferencian su solución de una solución sin blockchain?
- ¿Cómo atraería una solución blockchain más usuarios que una solución sin blockchain similar?
- ¿El uso de las tecnologías blockchain representará alguna barrera para algunos clientes o usuarios?

A continuación, pase a considerar la sección "PROPUESTA DE VALOR ÚNICO":

- ¿Está la cadena de bloques implícita en lo que se dice allí, o la propuesta de valor único está relacionada con otros aspectos de la solución (por ejemplo, la interfaz de usuario)?

No es un problema si el elemento blockchain no es la propia propuesta de valor único, pero al menos debería ser un factor necesario, aportando algo que la solución sin blockchain no pueda proporcionar.

Por último, consulte la sección "SEGMENTOS DE CLIENTES" y analice lo siguiente:

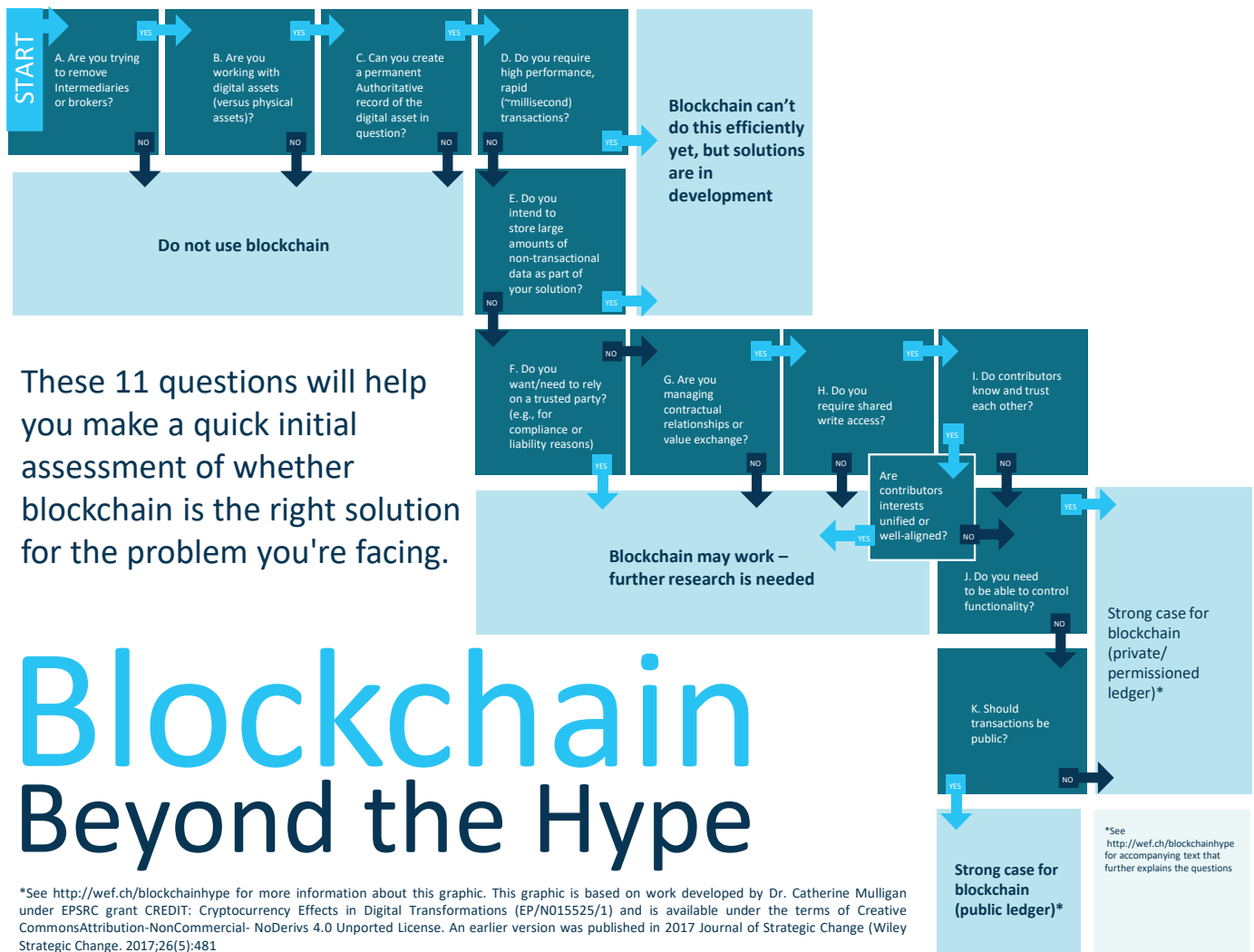
- Pagan por algún servicio, pero ¿quién recibe ese pago? ¿Sólo su empresa? ¿Los nodos de la red blockchain? ¿Hay alguna transferencia de valor entre usuarios? Intente ser lo más concreto posible en estos pasos.
- ¿Necesita que otros actores participen en su solución para que ésta tenga éxito?

Tras el debate, debe quedar claro si la solución propuesta requiere tecnologías blockchain para diferenciarse de una solución sin blockchain y que dicha solución blockchain será valorada por los usuarios, socios y/o partes interesadas.

RECURSO 1:

Recurso por los flujos de trabajo para la toma de decisiones

Se pueden encontrar en Internet diferentes discusiones y diagramas de flujo que intentan guiar en la evaluación de blockchain SÍ/NO. Este es un ejemplo de flujo de trabajo tomado de [aquí](#):



Nótese que en la misma entrada del blog hay otros múltiples modelos, algunos de los cuales incluyen guías de decisión para el tipo de blockchain (público/privado/consorcio), pero este último aspecto se trata en la siguiente etapa de la formación. El formador debe señalar la más relevante de estas guías de decisión en función de las características del grupo y del tipo de proyecto y evitar mezclar esta etapa con la siguiente.

Hay dos preguntas al final del post que son especialmente útiles y se aplican a la mayoría de los casos empresariales:

- ¿Su software está completamente desarrollado como un proyecto de software de código abierto? NO -> no necesita una blockchain.
- ¿Es la gobernanza de los cambios en el software descentralizada, en el sentido de "no controlada por un único o pequeño grupo de individuos o entidades"? NO -> no se necesita una blockchain.



RECURSO 2:

Cuestionario blockchain

En esta [página](#) se puede encontrar un cuestionario interactivo para ayudarle a decidir si usted (bueno, su idea de negocio) necesita una cadena de bloques o no. Es similar al recurso anterior pero más directo, y se obtienen los resultados, aunque no se sepa nada del flujo de trabajo o del modelo de decisión subyacente

OTROS RECURSOS:

Ejemplos de orientación

- *Cripto-subasta gamificada de NFTs*
- *F Cadena de trazabilidad alimentaria*
- *Juego Blockchain*
- *Protocolo de cripto-seguro*
- *Herramienta de información y análisis para la cripto inversión*

*Es posible que en este punto tenga claro que su solución requiere una blockchain, o tal vez no. Esto requiere **una decisión para pasar a un nuevo ciclo de esta etapa** (recuadro de la derecha) o para finalizarla y avanzar a la Fase 2 en la próxima reunión del grupo. El formador no debe sesgar la decisión sobre la iteración o el progreso, pero se debe plantear cualquier elemento no discutido que pueda afectar a esa decisión*



LA DECISIÓN DE USAR BLOCKCHAIN ES CLARA

- No debe pasar a la Fase 2 sin una validación adecuada con las partes interesadas externas. Por lo general, se trata de usuarios potenciales de su solución, en los diferentes "segmentos de clientes", pero también pueden ser expertos, mentores, o tal vez posibles interesados o inversores.
- Los objetivos de aprendizaje para la próxima sesión son obtener las aportaciones de los usuarios.



LA DECISIÓN DE USAR BLOCKCHAIN ES POCO CLARA O DUDOSA

- ¡Es hora de cambiar el modelo de negocio!
- Prepare su lista de objetivos de aprendizaje para la siguiente ronda de esta etapa

www.beginblockchain.eu

f in



begin
blockchain



enabling new growth for sme's



momentum
[educate + innovate]




Universidad de Alcalá

 TARTU ÜLIKOOL

UIIN
University Industry
Innovation Network

El proyecto BEGIN ha sido financiado con el apoyo de la Comisión Europea. Esta publicación refleja únicamente las opiniones de los autores, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información contenida en ella.



Cofinanciado por el
programa Erasmus+
de la Unión Europea